ACTA N° 82-2025 DE SESIÓN EXTRAORDINARIA

El Concejo Municipal de Esparza, el miércoles siete de mayo del dos mil veinticinco, en el Salón de Sesiones de la Municipalidad de Esparza, a las dieciocho horas con treinta minutos, inicia la sesión.

Regidores Propietarios presentes: Dr. Fernando Villalobos Chacón - **Presidente,** Karol Arroyo Vásquez - **Vicepresidenta**, Flor María Cubero Martínez, Christian Alonso Tercero Carvajal, Juan Carlos Zeledón Maffio.

Regidores Suplentes presentes: Ronald Gerardo Robles Arley, Erika Yorleny García Porras, Luis Diego Estrada Jiménez, Ilianette Picado Sánchez, Luis Fernando González Díaz.

Síndicos Propietarios presentes: Gerardo Porras Garita, Aderith Porras Castillo, Diana Stephannie Quesada Arroyo, Luis Alberto Pérez Palma, Heriberto Alvarado Méndez, Douglas Arce Solís.

Síndicos Suplentes presentes: Heidi Marianela Hidalgo Madrigal, Álvaro Antonio Barrantes Araya, Carlos Ernesto Zamora Benavides, Rebeca Salas Aguilar, Karen Raquel González Barrantes, Saviney Arlen Morales Segura.

Funcionarios presentes: MSc. Yerlin Díaz Vargas - Vicealcaldesa, Lic. Olivier López Agüero - Gestor Jurídico del Concejo Municipal, Margoth León Vásquez - secretaria.

Con respecto a la segunda audiencia que estaba programada el Lic. José Rafael Fuentes Fuentes informó que no podía asistir, por asuntos personales.

ORDEN DEL DÍA

I- Audiencia a la Asociación Hogar de Ancianos, para que presente el informe del Tope Garrobín

APROBADO por unanimidad.

ARTÍCULO UNICO

Audiencias

1- Audiencia a la Asociación Hogar de Ancianos, para que presente el informe del Tope Garrobín

Dr. Fernando Villalobos Chacón, presidente municipal, les da la bienvenida a todos los presentes y a quienes están conectados en la transmisión por medio del Facebook live de la Municipalidad. La primera audiencia es con el Comité Técnico Municipal de Prevención del Riesgo que va a presentar tiene que ver con el Plan de Prevención del Riesgo, que contribuirá al fortalecimiento de las estrategias de seguridad y bienestar de nuestra comunidad.

Más grande, el evento masivo más importante que la institución ha realizado.

En esa situación, la administración nos presentó la posibilidad de realizarlo con el activista Kendall Silva, ¿verdad? Por medio de la empresa que ellos tienen, llamada Eventos Kanal, con la cual llegamos a un acuerdo para que nos ayudaran con la organización y nos brindaran apoyo técnico para la realización de este evento.

Como verán ahora en el informe, se llegó a un acuerdo en el que, de acuerdo al porcentaje de las ganancias obtenidas, se definía el porcentaje que le correspondía a ellos.

Quisiera, en este marco de agradecimiento, expresar mi gratitud a esta empresa, Eventos Kanal, que nos ayudó muchísimo y nos brindó todo el soporte técnico para poder realizar el evento. Y, el día del evento propiamente, quiero agradecer a las personas que están acá del Consejo Municipal, quienes de forma muy voluntariosa estuvieron ese día ayudando en el campo ferial.

Agradezco a la señora Yerlin Díaz, quien estuvo coordinando desde el centro del parque con el equipo de apoyo municipal. También agradecer a las señoras Flor Cubero Martínez, Carol Arroyo Vásquez, Karen González Barrantes; al señor Heriberto Alvarado Méndez, al señor Gerardo Porras Garita, y a la señora Stephannie Quesada Arroyo, quienes colaboraron en la actividad.

Recuerdo a doña Carol fajada, sirviendo alimentos, igual que doña Flor, Stefany y Karen. Estamos muy agradecidos con ellos, así como con otras personas que llegaron como voluntarias ese día. Recuerdo, por ejemplo, a una señora de Santa Marta llamada Susana, que también colaboró muchísimo.

También quiero agradecer a dos personas que son parte de este Concejo, pero también de la institución: la señora Heidi Hidalgo Madrigal y la señora Aderith Porras Castillo, porque ambas estuvieron presentes y, por supuesto, como parte de la institución, colaboraron hasta altas horas de la noche.

Aunque no están presentes en este momento, quiero agradecer muy especialmente a la señora Erika García Porras y al señor Carlos Ernesto Benavides Zamora, quienes tampoco se encuentran aquí, pero que estuvieron hasta tarde en la noche y desde muy temprano colaborando. En el caso de Erika, nos ayudó con la coordinación de mesas y sillas, y luego regresó por la noche para recogerlas y llevárselas. Recuerdo estar con Carlos Ernesto como a las 11:00 de la noche, sentados sobre una hielera, comiéndonos un gallito, ya casi finalizando el evento.

Entonces, estamos muy agradecidos, de verdad, con todas las personas que nos colaboraron. Sin el apoyo de todos ustedes, esto no habría sido posible.

También quisiera, antes de iniciar, comentarles cómo se financian las actividades que realiza el hogar de ancianos.

Existen hogares de ancianos que administran fondos públicos —como es nuestro caso— y otros que son completamente privados. Los hogares que reciben fondos públicos obtienen un subsidio del Estado. No es que el Estado cubra completamente los gastos operativos de la organización; se trata de un subsidio que ronda aproximadamente el 60% de dichos gastos.

Por ejemplo, nosotros tenemos capacidad para atender a 32 residentes, lo cual significa que tenemos 32 camas disponibles. Actualmente, tenemos 27 residentes, pero de esa cantidad, solo 16 reciben subsidio del Estado.

Es importante tener claro que este subsidio cubre solo entre un 60% y un 65% del gasto operativo mensual. Eso implica que ese 35% o 40% restante debe ser cubierto por la institución, mes a mes. Como no somos una empresa ni una fábrica —no vendemos nada—, tenemos que estar constantemente organizando actividades para poder subsanar ese faltante en el gasto operativo.

En pocas palabras: el alimento que hace falta, los pañales que hacen falta, los recibos que están pendientes por pagar y, por supuesto, los salarios que aún no se han podido cubrir. Por eso, estas actividades son muy importantes para ayudarnos en esta lucha.

Como lo mencioné recientemente en un programa de radio, las personas que llegan a trabajar a una institución como un hogar de ancianos deben saber que vienen a trabajar y, además, que es necesario brindar un servicio voluntario a la institución, especialmente en este tipo de actividades.

Yo mismo me he puesto como ejemplo en ese sentido. Me ha tocado hacer de todo, incluso de pintor, porque creo que uno debe dar el ejemplo para que los demás compañeros también lo sigan. Esto ha sido parte del éxito que hemos tenido en los últimos años.

Bueno, vamos a entrar en materia.

Le pusimos "Liquidación Tope 2024" y, entre paréntesis, “Rifa Toro 2025” porque el toro fue un activo donado con todo lo generado por el tope, con la intención de que se pudiera vender o subastar. Sin embargo, la Junta Directiva tomó la decisión de hacer una rifa, que se llevó a cabo a inicios del 2025. Por eso lo incluimos ahí: aparte, pero dentro de lo generado por el tope.

Podemos iniciar con un reporte de ingresos por donaciones:

- En la primera columna verán la descripción de los ingresos, en la segunda los montos y en la tercera las fechas.

- Por ejemplo:
    - Una donación de Agayín Padre Meo: ₡1.000.000
    - Donación de Volpa: ₡300.000
    - Ferretería Martillo y Clavo: ₡200.000
    - Don Manuel Madrigal: ₡30.000
    - Coop Esparza: ₡250.000
    - Concrepal: ₡100.000

Se recibió una donación del comercio de Esparza. Cuando decimos "comercio de Esparza" nos referimos a que, en los últimos días, Kendall tuvo la idea de visitar pequeños comerciantes de Esparza para pedirles una donación de ₡10.000 a ₡15.000, a cambio de lo cual se les daría publicidad en nuestras plataformas. Se les elaboraba un volante digital, y quienes quisieran asistir el día del evento al campo ferial a promocionar sus productos, se les daba ese espacio. Así se lograron recoger ₡200.000.

También se recibió una donación de don Manuel Borge Carvajal —quien fue la persona dedicada al tope— por ₡1.000.000, y otra de la empresa CM Bar Represos por ₡200.000.

Hoy les presento lo que nosotros tenemos registrado: lo que ingresó directamente en las cuentas del hogar, con trazabilidad, respaldado por facturas y comprobantes. Quiero aclarar que nosotros no manejamos todos los fondos directamente, ya que, como mencioné al inicio, se llegó a un acuerdo con una empresa que nos dio soporte. Esta empresa también realizó sus propias gestiones, visitas y contactos, y entiendo que también recibió recursos, ya sea en efectivo o en especie.

Gracias a eso se pudieron cubrir otros gastos del tope que no están reflejados aquí, como las brochetas, las cintas de los dedicados, entre otros. También se incluye la publicidad digital, por ejemplo.

Estos son los egresos del tope, pagados con lo recaudado:

- Publicidad (mantas): ₡46.000
- Elaboración del plan de emergencias y plan de operaciones: ₡25.000
- Permiso del Ministerio de Trabajo: ₡51.700
- Póliza de riesgos del INS: ₡65.930
- Licencia para eventos masivos (uso de música): ₡56.500
- Facturas de la feria Superconejo (proveedor del hogar): ₡125.000
- Gasolina del día del evento (no incluye giras previas): ₡10.000
- Factura de Volpa (compra de arroz para arroz con pollo): monto no especificado
- Compra de insumos para ensalada fría (caracolitos, atún, mayonesa), hielo, plásticos, gaseosas: ₡25.000
- Se contrató a una persona para hacer chicharrones, a quien se le dieron los insumos: gas, adobe y tocino.
- Servicio de parrilla (3 parrilleros): ₡150.000

Servicio de ambulancia privada, 150.000 colones.

Servicio de seguridad privada, 350.000 colones.

Se hizo un pago de servicio logístico al señor Rafa Morera por 50.000 colones. Se hizo un pago de bebidas que eran parte del servicio que damos por la inscripción. Las personas tenían derecho a tomar 5 bebidas, ya fueran cervezas o refrescos. Se pagó un total de 1.250.000 colones.

Pago por servicio de alimentación: la señora que se contrató para cocinar parte de la comida del voluntariado y algunas bocas que se entregaron a los caballistas, 200.000 colones.

Para un total de gastos de 2.851.450 colones con 22 céntimos. Eso sin reflejar, como le digo, otros gastos que fueron cubiertos por la empresa que nos brindó el

servicio de logística, como fueron publicidad digital y todas las cintas dedicadas, y todo lo que tenían los caballistas.
En conclusión, en este cuadro podemos ver los ingresos y gastos del tope: Tuvimos un total de ingresos por donación de 2.780.000 colones y un total recaudado en efectivo por lo que fueron las inscripciones, baños, entre otras cosas que se pudieron recaudar: 6.937.970 colones.
Para un total de gastos de 2.852.450 colones con 22 céntimos. Dejó un ingreso total de 6.866.519,78. De ese porcentaje se saca el 30 % a la empresa Eventos Tostenal, que sería un total de 2.059.960 colones que le correspondió a ellos.
Y al lugar le quedó una ganancia de 4.806.559,78 colones.
Ahora, aquí les voy a hacer un reporte de los ingresos y egresos de la rifa del toro.
Se vendieron los 100 números, gracias a Dios, con un valor de 20.000 colones.
Y en esta rifa se generó un ingreso de 2.000.000 de colones, que significó igual un 30 % para la empresa Eventos Tostenal, lo que representó 600.000 colones de esos 2.000.000.
Y una ganancia para el hogar de 1.400.000 colones por la rifa.
Esto para un total entonces del tope: 4.806.559,78 colones, y un total de ganancias de la rifa de 1.400.000, como lo habíamos indicado, para un total final de 6.206.559,78 colones. Fue ya la ganancia total que tuvo el hogar de ancianos por la realización del tope.
Una logística que se llevó aproximadamente 5 meses, y que puede llegar a subsanar muchas de las necesidades que tenemos.
¿Alguno tiene alguna duda con respecto a algo que quisiera consultar?
Don Douglas hace salir adelante.
Gracias, señor presidente. Buenas noches a todos y a todas. Bueno, una actividad que fue bien, y eso es lo que conlleva hacer una actividad de estas.
Pero yo creí, no sé, tenía un pensamiento con todo lo que he escuchado a través de la actividad y de diferentes personas. Aquí vinieron el otro día también, que iban a dar un informe, y no lo tenía muy claro, pero ahora sí. El trabajo de Kendall no fue donación ni fue aporte, sino que fue pagado. O sea, fue por un porcentaje de la ganancia del tope total. Yo al principio creí que eso era una donación o que era un trabajo para aportar al hogar de ancianos, pero viendo los números finales, me parece que le fue muy bien al hogar con los números del evento. Gracias.
Compañero más, Luis Fernando:
Bueno, buenas noches a todos. Sí, tengo una duda. Por lo que veo, Kendall cobró lo suyo, creo que se lo merece. Él hace un buen trabajo y buena anotación con ustedes. Sí, me queda una duda. Cuando usted habla de unos dineros que se donaron o se dieron por aparte, ¿entiendo que es a la empresa de Kendall, correcto? ¿O que alguien le pagó a él por aparte, o sea, parte de la regulación contractual, el porcentaje, que él tuvo la libertad de negociar por otro lado donaciones? Eso es lo que se quiere decir. No me quedó muy claro. Gracias.
Como decía al inicio, nosotros no sabíamos absolutamente nada de topes. Ahora ya es diferente, ya tenemos una base, sabemos cómo funciona, cómo es el ambiente, los caballistas que no lo conocíamos.
Cuando me refiero a eso, es que él tuvo libertades. Por supuesto, él recorrió ganaderías y fue quien dijo quiénes podrían ser los dedicados, invitados especiales, invitados de honor. Y él fue el que negoció esas partes, ¿verdad? No sé si en algún momento ellos dieron algo, una tarima o algo para la realización del evento, pero fue él quien lo negoció.
A eso es a lo que me refiero. Por eso decía que no podía decir si eran donaciones en efectivo o donaciones en especie, pero sí ayudaron a la realización del tope. Igual indiqué que se sufragaron, o que la empresa de Eventos Tostenal sufragó,

gastos del evento como tal. Como dije, lo que fueron las ochentas, esas que llevan los caballos, las cintas, ustedes vieron que no están en los egresos que sacamos. No hay una inversión reflejada en esa parte porque ellos la asumieron. Pero sí hubo una libertad en ese sentido para que ellos pudieran gestionar eso, ¿verdad? Por la falta también de conocimiento nuestro y también por la falta de tiempo para poderse dedicar a eso, porque esto conlleva tiempo. O sea, nosotros que nos abocamos también, en los últimos meses estuvimos todo el tiempo dedicados a eso, y en esos meses tuvimos que salir a buscar ayuda. Porque todas esas empresas que donaron fue gracias a las visitas que realizamos tanto la Junta Directiva, este servidor, como también Kendall, que en algunos casos nos acompañó, y logramos gestionar.

Para que una empresa de estas diera medio millón, diera 300.000, diera 200.000 colones, se tuvo que hacer reuniones, llamadas, seguimientos. Esto no es como que uno va una vez y de una vez se lo depositan en la cuenta. Así de fácil no es. Hay que darle un seguimiento bastante amplio, de uno o dos meses inclusive, para que se pueda realizar y explicarles bien todas las necesidades que tiene la institución.

Karol:

Sí, después doña Flor. Yo voy después. Buenas noches. Gracias, señor presidente. Muy buenas noches a todos y a todas.

Felicitar al Hogar de Ancianos, a Juan y a todo su equipo por el trabajo que hicieron. Recaudar fondos es bien duro. Cinco meses de trabajo se dicen muy facilito, pero es planear todo esto, créanme que tiene una logística bien grande. Y siempre que se inicia con algo, se empieza a aprender. A raíz de aprender, don Juan, me queda un buen sabor de boca que hayan recaudado 6.200.000. Que pudieran haber sido 9.000.000 en realidad.

Ustedes aprendieron como para que puedan tomar otra vez el tope, hacerlo ustedes mismos y sacar una mayor ganancia, sin dar un 30 %, que no digo que no esté bien ganado. Por supuesto, todo trabajo tiene una remuneración, y el conocimiento y el conocer también deben tener una remuneración.

Pero sabemos las grandes necesidades del asilo de ancianos. Nunca va a ser suficiente para atender a las personas que nos llenan de raíces a este pueblo, y de las condiciones que ellos se merecen. Creo que la pregunta va en si ustedes se harían cargo de un tope sin necesidad de pagar ese 30 % a futuro.

Gracias.

Bueno, como les dije anteriormente, nosotros sí tratamos de aprender la mayor cantidad posible. Tenemos la lista de todas las personas que participaron, aunque eso tampoco garantiza que puedan venir nuevamente.

Ayer tuvimos una reunión con la directiva y precisamente hablábamos de eso, y nos preguntábamos. Está en valoración. Creemos que sí lo podemos hacer, pero está en valoración porque esto es todo un mundo, es como la misma política: es un mundo aparte de la vida normal de las personas, ¿verdad?

Y hay un montón de variables que pueden afectar una actividad de estas. Por ejemplo, si nosotros lo hacemos sin ningún activista, puede ser que esos activistas —no estoy hablando propiamente de Kendall— hagan otro tope en la misma fecha y traigan publicidad, lo cual podría tener un impacto negativo. O sea, lo estoy diciendo con toda necesidad y franqueza. Pero si es por un tema de capacidad, de logística y de orden, creo que sí, porque nosotros llevamos esto con mucho orden y mucha responsabilidad, porque sabemos lo que significa para Esparza también el tope, no solo para nosotros, sino para la municipalidad, para todos los esparzanos. Entonces sí tenemos la capacidad, pero también juegan otros factores.

Muchas gracias. Seguiría doña Carol. Voy a recordar el orden: después de doña Karol, doña Flor, después sigue el hijo de doña Ney, luego Diego, luego el señor alcalde y seguimos luego con doña Heidi. Doña Karol, adelante.
Bueno, yo los felicito porque uno, que fue director de escuela, siempre tenía que andar en eso.
Y yo entiendo el cobro de Kendall, porque yo me pongo a pensar, estaba pensando en las tarimas.
O sea, para que a vos te den una tarima… Porque ayer peleé por una. El lunes fue que dije que una tarima de 1.000.000. Me estaban contando que hay tarimas hasta de 6.000.000 o de 5.000.000. Yo tenía una de 1.000.000 que quién sabe cómo será, la pobre.
Entonces, o sea, la gente tiene que tener confianza en la persona que te llega a pedir. Y Kendall está poniendo la cara. Él tiene un programa de televisión y eso tiene que ver mucho también porque es sobre caballos. La gente va a tener confianza en la persona. Me imagino que por eso es que él…
Los felicito de verdad, porque yo sé su trabajo, la logística. Yo estuve ahí.
¿Cuánta gente había que movilizar?
¡Ay, no! Fue demasiado. Yo llegué, y cuando llegué a mi casa dije: “¡Uy, qué bueno!”. Y gente que no conoces, que viene de Heredia, de Cartago, de San Carlos, de todos los lugares. Porque yo estuve en la parte de la recepción y yo decía: “¡Qué trabajo!”. Yo siento que fue muy poquitito para todo el trabajo, tantas horas y tanto tiempo.
Los felicito.
Y ahí hay que ponerse definitivamente la camiseta.
Y créanme que si el próximo mes, este año, hay que volverlo a hacer, pues con mucho gusto.
Muchas gracias, doña Carol, por sus palabras. Sí, efectivamente, como lo dije, yo creo que…
Ahí hay varias cosas. Vamos a ver. Por un lado está el impacto que genera Kendall por su conocimiento técnico, por sus programas y el alcance que tiene. Pero también, por otro lado, estaba el fin. Y el fin le tocó el corazón a mucha gente. Nosotros hicimos un gran esfuerzo para que ese mensaje llegara. Trajimos a Canal 7 al lugar, se hizo un reportaje que salió en las noticias, en la mañana y en la tarde. Entonces, yo creo que eso fue una mezcla rica: tanto la institución como la experiencia de Kendall también.
Yo también coincido: a pesar de que es un monto importante para nosotros, creo que se queda corto para todo el esfuerzo, el tiempo, la inversión. ¿Verdad? Hubiéramos querido algo mejor, algo mayor. Bien lo dice Kendall: podrían haber sido 9.000.000, pero tal vez no se hubiera hecho nada si no nos hubiéramos metido, ¿verdad? Hay que hacer ese balance. Y de nuevo, agradecerles a ustedes el apoyo.
Agradecerles a ustedes también ese día que fueron, agradecerles a la señora alcaldesa y al señor regidor Ronald, que lo propusieron a la Comisión de Cultura del evento. ¿Verdad? Y el respaldo que recibimos de parte de ustedes. Yo creo que nos comportamos a la altura. La gente se fue contenta. Fue una actividad bonita, no hubo mayor desorden. No más que agradecerles. La verdad es que este hogar, en los últimos años...
Lo dije ahora, en el marco del mes del aniversario…
Invirtió más. Nosotros lo hicimos. El hogar de ancianos tenía una cuenta de como 300.000 colones, y en dos años hemos logrado hacer —entre plata del hogar, inversión de empresa privada y apoyo de la comunidad— una inversión y mejoras en el edificio de más de 25.000.000 de colones.

Y pues lo hacen con esa mística y ese amor hacia esos adultos mayores, ¿verdad? Entonces, que sigan adelante y que aquí estamos para lo que sea. Muchas gracias.
Bueno, ya me toca hacer uso de la palabra, ¿verdad? Quiero también felicitarlos. Creo que el esfuerzo que ustedes hacen es enorme, con todas las personas, José Juan, y con todos los de la Junta y los que ayudaron, las personas que colaboraron. Creo que ustedes, y todas las personas que se integran en estas organizaciones, merecen un aplauso de pie. Porque la gente que está en las juntas, en los vicentinos del lugar, en todos esos grupos organizados… la gente que está ahorita en Esparza atendiendo a personas en condición de calle, o en juntas de educación, de colegios o escuelas, y que hace labores ad honorem, que muchas veces cuando no alcanza la plata a fin de mes, sacan de su propio dinero para apoyar… por esa parte, yo quisiera ver el vaso medio lleno.
Todos deseamos ver un resultado como en la Teletón: que el monto fuera de veinte millones de colones en ganancia neta. Pero veámoslo como un aprendizaje.
Kendall es una persona experta en este tipo de eventos. Probablemente, sin su patrocinio, o bueno, sin su contratación (porque fue una contratación, no un patrocinio), el tope no habría sido ni la tercera o cuarta parte de lo que fue. Él ya tiene un nombre, prestigio, es conocido, sabe de qué se trata el negocio. Y para él también es un negocio organizar eventos en Esparza, en cualquier parte del país. Ha ido hasta Nicaragua y Guatemala a hacer este tipo de eventos. Tiene experiencia, y eso tiene un costo.
Por ejemplo, yo preguntaba: ¿por qué le tocaba parte de la ganancia de la rifa del toro? Es porque él consiguió la donación del toro. Entonces, le tocaba. Y eso está bien. Creo que hay algunas experiencias que pueden aprovechar si van a volverlo a contratar. Repito: creo que él es una garantía de que la actividad será un éxito.
Ya en el futuro, tal vez se pueda hacer sin necesidad de contratarlo. Aquí en Esparza, por ejemplo, las asociaciones de desarrollo contratan permisos para fiestas cívicas, y contratan a William Hernández. William les compra las fiestas, les da un monto, él organiza todo: permisos, puestos, etc. También corre los riesgos, y obviamente tiene que quedar con una ganancia. Sería ilógico pensar que no debe ganar nada. Todo eso es parte del proceso.
Por ejemplo —no sé si podemos regresar una lámina atrás— yo hubiera salvado, es decir, excluido del cálculo del 30%, las donaciones. Es una negociación. Por ejemplo, el millón de colones que donó don Manuel, que es un esparzano de los Borges —bueno, primo de ustedes, ¿verdad?—, quienes siempre han mantenido un vínculo con Esparza. Algunos siguen viviendo aquí, otros no, pero lo siguen amando. Él dio una donación de un millón de colones. Yo habría separado ese tipo de donaciones. Eso no entra en el cálculo del 30% porque es una donación.
O si no, le hubiera dicho: si yo hubiera sido Manuel, el que están dedicando el tope, y voy a regalar un millón porque me están dedicando el tope, yo les digo: “Se lo voy a dar al Hogar”. Y de una vez: “Este cheque va para el Hogar”.
Si alguna vez me dedican uno, yo se los doy al Hogar. Yo no se lo voy a dar, porque si no, al final otra persona va a ganarse un porcentaje sobre todo. Por ejemplo, yo hubiera salvado las donaciones.
Porque las donaciones no son ingresos brutos, como la venta del tope o lo que dé la gente. Todo eso entra, pero yo hubiera apartado las donaciones, por ejemplo.
Porque, inclusive, ¿quién podría pensar que una empresa que donó una plata...? Una empresa dona una plata, y después se entera que no todo fue al Hogar, que se quedó una parte porque hay una persona que hay que pagarle. Porque es un trabajo que hay que pagarlo. No estoy cuestionando el trabajo que hizo Kendall, que fue bueno, pero yo hubiera defendido las donaciones. Las donaciones son donaciones, no están sujetas al porcentaje. Van directamente al Hogar. Esas son del Hogar.

Nada más como una sugerencia. Tal vez si en el futuro pueden, pues haberlo salvado ahí. Medio millón de colones más, un poquito más para el Hogar.
—Juan: Y después vino Diego... vamos para allá. Muchas gracias.
—Respuesta: Bueno, lo que pasa es que en el momento fue muy de pronto. Cuando conversamos con él, nos dijo el 30%. Entonces él eligió: “De los ingresos”. Y yo le dije: “No, de los ingresos no. De las utilidades”. Porque pueden entrar 10 millones, pero si gastamos 8, ¿verdad? Entonces fue sobre las ganancias.
Sí se hizo una negociación que trató de… pero obviamente comparto su opinión, que las donaciones la gente las hace para la institución, con el fin de ayudar. Y precisamente son cosas que estamos valorando ahora, por si ya sea que se haga en Esparza o que lo haga otra persona.
Primero que todo, si la municipalidad y el Concejo así lo deciden. Y si fuera así, se puede negociar esa parte, que me parece bien, porque es un respeto también hacia las instituciones y las personas que están donando con el fin de que eso llegue a los adultos mayores.
Quería comentarle también que, bueno, cuando yo estudié administración, nunca pensé que iba a tener el reto de llevar adelante un hogar de ancianos y sacarlo de la situación en la que estaba. Y, cuando yo, antes de llegar al hogar, no creía mucho en los hogares de ancianos. Entonces entiendo lo que usted me dice.
Sin embargo, como profesional, hicimos un análisis FODA de la situación del hogar como tal. Y encontramos que una de las principales fortalezas que teníamos era el servicio. Que ese es el miedo que tiene mucha gente con los hogares.
Y una de las principales debilidades, en lo que hemos estado trabajando, es la infraestructura, ¿verdad? Y, por supuesto, la parte financiera, que también hemos venido mejorando.
Entonces, Esparza puede sentirse orgulloso de que el servicio que se da en el hogar de ancianos es de los mejores de la región. Y ojalá pronto nos podamos sentir orgullosos también del edificio, que sea acorde con la calidad de vida y cultura que tiene Esparza, para así darle esa calidad también a nuestros adultos mayores.
—(Moderador): Diego. Después de Diego sigue Ronald, que pidió la ronda. Doña Edith y don Juan Carlos, el que pidió ronda tiene que volver a la fila. Christian y doña Flores Chávez.
¡Apunten lo que van a decir para que no pierdan la ronda! Don Diego… (son bromas, son bromas).
—Diego: Muchas gracias, señor presidente. Muy buenas noches a todos los compañeros presentes y a todas las personas que nos siguen a través de la página de la Municipalidad de Esparza.
Pues mi intervención va en el sentido de felicitar al Hogar. Me parece que también es de mucha humildad aceptar que, como lo dijo el compañero Juan, no era experto en temas de topes. Es obvio: hay que apoyarse en personas expertas en la organización de este tipo de eventos.
A veces pasa que, con el tiempo, como decía don Fernando, puede ser que ya lo logren hacer solos. Porque a mí me pasó cuando era miembro del Comité de Deportes en 2018, que inventamos la Zumba Rosa. Yo pregunté a muchísimos promotores deportivos antes de mandarme en ese camino, y aunque parezca algo mínimo a la par de un tope…
La estructura termina siendo prácticamente la misma a nivel organizacional. Por eso es que sí, felicito a todos los que estuvieron involucrados en el tema.
Por más mínima que sea una organización, no se deja de estar llamando a las personas, no se deja de estar coordinando. Eso es de todos los días, y hay un estrés mental: si la actividad no sale bien, si no llegan las personas…

A veces uno piensa que por un evento ya promocionado en Facebook van a llegar 100 personas, y cuando llegan 50, uno llega ahuevado a la casa porque no salió como esperaba. Muchas veces me ha pasado, así como también me ha pasado que ha superado las expectativas.

Básicamente, sí quiero felicitar al Hogar, a usted Juan, porque usted —por lo que se ve— ha estado al frente del evento, liderando la Junta Directiva. También quiero rescatar las palabras de don Kendall cuando vino aquí, que felicitó muy arduamente al señor Dagoberto Venegas. Él me lo dijo por aparte: “se puso la camiseta incansablemente”, y esas cosas uno también debe reconocerlas, porque al final, si no hay trabajo en equipo, muy difícilmente se logran las cosas.

Estoy de acuerdo con lo que dijo Fernando sobre el tema de las donaciones. Creo que es una experiencia que se adquiere para futuros eventos, y ojalá que este evento sirva para seguir beneficiando a otras instituciones, o incluso al mismo Hogar por mucho tiempo más, porque la actividad que realizan ahí es noble.

Y sí los felicito desde la parte meramente técnica y profesional: me parece que fue muy buena la ejecución del evento.

Don Diego continuaría, y luego el alcalde también un rato:

Buenas noches a todas y todos los compañeros y a todos los que nos siguen a través de las redes sociales.

Decir que coincido cien por ciento con lo expuesto por Juan Espinoza. Es una institución de beneficencia que le ha dado albergue a una gran cantidad de hombres y mujeres de este cantón, que al final de sus vidas no tuvieron respaldo familiar o su situación socioeconómica los llevó a necesitar un lugar donde estar.

Muchos ya pasaron por ahí y ya no están con nosotros. Y para estar ahí se necesita mística, vocación, compromiso, sensibilidad social. Eso no es para cualquiera.

Felicitar a las personas que llegan a formar parte de una Junta Directiva. Esa labor es ad honorem, es gastar el tiempo que uno podría disfrutar con su familia o haciendo otras cosas, y dedicarlo a la institución. Se requiere mística, vocación, y eso no lo tiene cualquiera. Por eso, a quienes están ahí, agradecerles de verdad.

También agradecerles que se arremanguen para organizar una actividad como esta. Y decir que hay personas que han estado trabajando con la persona que desarrolló la parte de organización. O sea, yo les decía: si se meten en esto, hay que apoyarse en quien conoce de la actividad. Y me parece que este también es su negocio, y como todo negocio, tiene que ser rentable.

Las personas que estuvieron a la par, sacando horas de trabajo, viajando a distintos lugares para invitar a personas a la actividad… Me parece que fue todo un éxito. El liderazgo de Juan ha sido muy importante para el Hogar de Ancianos. Él ha venido a darle un empujón muy grande, porque cuando llegamos al lugar, estaba a punto de colapsar. Y gracias a Dios ha venido saliendo adelante por esas personas que están ahí, por esos hombres y mujeres, muchos de ellos encamados, a quienes hay que asistir completamente.

Por esa gente vale la pena el esfuerzo de vivir, y la verdad, hay que agradecerles a todos los que participaron, al personal del Hogar de Ancianos, que quiera venir y es parte de ese esfuerzo.

Es el personal que ha venido mejorando sustancialmente, felicitarlos a todos ellos, que ya sé que hacen un esfuerzo inmenso también para atender a estos viejitos, a esos señores, a los adultos mayores.

Y también al personal de la municipalidad. No debemos olvidar que hay personal de la municipalidad que también se arremangó y trabajó, colaboró con esa actividad, ¿verdad? También a ellos agradecerles mucho. Y esperamos que este año ya, con la experiencia que se tuvo, sea más provechoso. Y como decía el señor presidente municipal, tal vez establecer algún tipo de negociación diferente, pero…

Pero siempre me parece que el aporte de las personas que conocen de esa actividad va a ser muy importante para tener éxito. Y ahí está una cantidad de dinero que no lo tenía antes el hogar.
Yo esperaría que podamos tener más a futuro, pensar en alguna otra actividad también a futuro que pudiéramos ayudar con el hogar para que el hogar pueda también tener otros ingresos. Bueno, muchas gracias nuevamente a todos, a Juan y a todo el personal del Hogar de Ancianos, y a todos los que colaboraron para que eso fuera una realidad, y ojalá que este año que viene sea mucho mejor. Gracias, presidente.
Seguiré, compañera Heidi.
Luego vuelve Ronald a segunda ronda. Adelante, doña Heidi.
Muchas gracias, señor presidente. Agradecer a Juan por tener esta batuta que ha sido bastante importante. Son ₡6.206.559, que, como lo acaba de mencionar don Bienvenido, no lo tenía el hogar, y aunque usted no lo crea, podríamos pensar que es mucho dinero, pero en realidad no es tanto para las necesidades tan grandes que tiene un lugar como el Hogar de Ancianos.
Quiero agradecer especialmente, como miembro de junta directiva, a don Dagoberto Venegas, que fue el que puso alma, vida y corazón ese día, porque anduvo con Kendall (a quien también hay que agradecer el valiosísimo trabajo que hizo), pero él fue el que le ayudó a salir adelante con permisos, en una cosa y otra, y trabajó como hormiguita. Los dos trabajaron como hormiguitas, muy en silencio, y se lograron hacer grandes cosas.
Sí, es cierto, ese día no creíamos que iba a llegar tantísima gente. En realidad creíamos que iban a ser más o menos unos 300 caballistas, y llegaron casi 500, y un poquito más. La misma gente que llegó a acompañarnos de otros lugares nos decía que esperaban de nuevo el tope para el Hogar de Ancianos este año, porque venían hasta con más gente a colaborar, y muy contentos por la organización. Esta organización no hubiese sido posible sin la ayuda de todos los trabajadores que se pusieron la camiseta, y eso es importantísimo.
La gente que trabaja en el Hogar de Ancianos tiene que tener un plus para trabajar ahí. El plus es comprometerse y tener amor por lo que hacen, porque es bastante, bastante pesado el trabajo. Pero cuando se llega con amor, se puede realizar correctamente.
Y finalmente quisiera invitar a los Consejos de Distrito, ahora que estamos por presentar proyectos: podríamos donar entre los Consejos la instalación eléctrica y el piso que ocupa el Hogar de Ancianos. De poquito en poquito podríamos llegar y realizar esas obras que el hogar necesita.
Igual, hay muchas empresas privadas y familias que quieren brindarnos la mano, y ahí estamos pensando en grande con otras actividades que, como Junta Directiva, quisiéramos realizar y visualizamos como proyectos a futuro. Tal vez este tope no lo teníamos previsto, lo visualizamos a más largo plazo, pero se logró realizar. Nos aventuramos. Experiencia ya hemos tenido. Este año hay cosas que hay que mejorar bastante, pero nos aventuramos con don Kendall y pienso que fue una aventura bastante provechosa. Pros y contras muchos, ¿verdad? Pero se pueden mejorar.
Y de verdad agradecer a la empresa privada, a todos los que dijeron muchas cosas buenas sobre la actividad, y al personal, a la gente de la municipalidad que estuvo con nosotros hasta muy altas horas de la noche. Terminamos la actividad a las 2 o 3 de la mañana, habiéndola empezado a las 6:00 a.m.
Y de verdad muchas gracias a todos por haber puesto ese granito de arena para que el Hogar pueda salir adelante con tanta necesidad. Muchas gracias, señor presidente.
Me pide don Juan un momentito, y después continúa don Ronald. Adelante.

Muchas gracias, señor presidente. Sí, gracias Diego por recordar el tema de don Dagoberto, y doña Heidi por reforzarlo y mencionarlo. Sí, don Dagoberto, los que hemos —y ahora me incluyo— participado en esa actividad y otras que hemos hecho como bingos, sabemos lo engorroso que es la tramitología. Es muy difícil, y don Dagoberto se echó al hombro prácticamente toda la tramitología del evento.
Kendall trabajó mucho en la parte de publicidad, de giras y ese tipo de cosas, que por supuesto acompañamos. Y la parte mía fue más del orden y llevar el control sobre los ingresos y salidas.
Pero por supuesto que la parte de don Dagoberto fue muy importantísima. La Junta como tal hizo un gran trabajo, y yo también quiero unirme a las palabras del señor alcalde.
Porque es justo reconocerle el trabajo a los empleados municipales que ese día estuvieron trabajando extraordinariamente. Creo que al inicio de manera voluntaria —no sé si al final recibieron algún tipo de recurso—, pero su aporte fue importantísimo.
Y por supuesto, a los compañeros del Hogar de Ancianos. Públicamente me siento orgulloso del equipo de trabajo que tengo, que en el momento más difícil haya estado dando la cara, poniendo el pecho, metiéndole fuerza a uno, porque en algún momento uno también flaquea. Es difícil trabajar con personas, es difícil trabajar para las personas. Es difícil.
Y entonces yo quiero también agradecerles a ellos por el trabajo que hacen día a día por esos adultos mayores, y también por el esfuerzo de dar la milla extra cada vez que tenemos una actividad de este tipo.
Y quiero aprovechar el espacio: pienso que aquí hay personas que han tenido o que han pasado por puestos políticos diferentes, que tienen influencias políticas de diferentes partidos, que incluso tienen relaciones con algunos diputados o instituciones que nos podrían ayudar a conseguir cosas en especie para el Hogar. El Hogar necesita una buseta, señor alcalde y señor presidente municipal. La buseta que tenemos ahorita, que fue donada por la Junta de Protección Social, tiene 10 años. Ya los que tenemos carros sabemos que uno de 10 años ya no es igual, y menos si se trabaja todos los días, como si fuera un taxi más.
Porque esa buseta transporta adultos mayores. No se puede improvisar: si uno se siente mal, hay que llevarlo inmediatamente al Seguro Social. Y no es uno ni dos: son tres, cuatro, cinco viajes por día que hay que hacer, emergencias, citas, controles, exámenes de laboratorio, más las gestiones administrativas que se tienen que hacer, más las gestiones de este tipo para salir adelante con las necesidades que tiene el Hogar día a día.
El lugar tiene aproximadamente entre ₡12.000.000 y ₡15.000.000 mensuales en gastos operativos, y de eso tenemos que cubrir nosotros el 40% todos los meses. Es una carga dura.
Lo que pasa es que yo trato de verlo de otra manera.
Más global, y de hacer una hoja de ruta y seguirla, y no ir mes a mes, porque si no, me gastaría, sabiendo que todos los meses hay que tanto monto. Entonces es importante que ustedes lo sepan, lo valoren y lo conozcan.
Estamos haciendo cosas, por supuesto. Les mandé un escrito pidiéndole a la embajada de Estados Unidos una buseta. Lo hice también a la Junta de Protección Social. Tengo dos años de estar pidiéndoselo a la Junta de Protección Social, pero eso no es tan sencillo.
A veces se ocupa músculo político, y realmente lo ocupamos. Yo le pido a Dios que esa buseta no se me varé, porque si se me vara, no sé qué haría.
Es la única que tenemos.
Muchas gracias, Juan. Preséntenos —ya le voy a hablar en el— preséntenos como una nota sobre el tema de la microbús. Todo eso mismo que dijo, pónganlo, y el

lunes tomamos un acuerdo, pero con una nota formal, y le pedimos a la Junta Directiva de la Junta de Protección Social directamente.
Una solicitud de parte del Consejo Municipal que valore la donación, ya que la buseta que tienen se la dieron ellos, y ya tiene diez años, ¿verdad?, que ya la vida útil la ha cumplido. Y todo lo que usted dijo ahorita lo ponemos en un documento y tomamos el lunes el acuerdo, que se vaya con el acuerdo de honor el lunes. Gracias.
Señor presidente, creo que a veces hay que resaltar las cosas. Juan dijo algo rápidamente y se me vino a la mente lo que yo presencié, vi. Resulta que el hogar de ancianos no solamente atiende a los señores, sino que también da un subsidio a 250 adultos mayores. Y una vez estuve en el salón comunal de Marañonal y vi esos diarios que se llevan a esos señores, que ni se los aguantan, por cierto, y la necesidad que tienen estas personas. Y esa ayuda que se les da, no sé cuánto valen esos 250 diarios, que no deben de ser baratos, porque era carne, eran verduras, eran abarrotes.
Entonces, no solamente llega el hogar de ancianos a tener personas ahí de bajos recursos y en condiciones ya de adultos mayores, sino que también ayudan a las personas que están alrededor del cantón, a los adultos mayores, y también los cursos que dan, porque no solamente son esos diarios, son cursos que les cambian la vida a las personas, como a mi mamá. Mi mamá era una persona muy introvertida —Juan la conoce— y se va a esos cursos de manualidades con las adultas mayores, y tiene otra calidad de vida. Definitivamente. Para asistir todos los lunes y todos los jueves a esos cursos.
Yo creo que los ciudadanos deben darse cuenta de que tenemos un deber moral con los adultos mayores de nuestro pueblo, y ponerse la camiseta del hogar de ancianos y ayudar, no solamente en el tope en Garrobín, sino en todo aquello que genere para esta población, que creo que le debemos mucho.
—¿Sí, eso de ti o no a tu mamá? Muy bien.
—¿Lo había anotado doña David? Síndica de... dijo Kevin: "¡Ah! Qué niebla". La directiva también, ¿verdad?, del hogar. Fui miembro de la directiva, pero sí antes de trabajar en el hogar.
Buenas noches, compañeros. Muchas gracias, señor presidente.
Me uno a todo lo que han expresado los demás miembros del Consejo. Realmente, como les estaba mencionando, tuve la oportunidad de estar primeramente en la Junta Directiva del hogar, y luego me incorporé como colaboradora de esta institución. Me ha tocado ver el antes y el después de la llegada del licenciado Espinoza, y realmente les puedo decir que él llegó a ponerle corazón a esa institución. Se le ha metido mucho esfuerzo. La institución, físicamente, ha cambiado mucho, realmente, y Bienvenido lo sabe.
En el momento en que llegó Juan al hogar, el hogar estaba en muy malas condiciones.
Y no quería dejar pasar el momento de agradecer al Consejo Municipal por la oportunidad que nos dieron el año pasado de organizar el tope Garrobín. Tal vez uno dirá: "¡Son seis millones!", pero son seis millones que se ocupaban mucho en el hogar, que llegaron a solventar muchas necesidades que teníamos, y tengan por seguro que lo que la Junta Directiva del hogar de ancianos y la administración le solicita al Consejo Municipal se va a hacer de buena manera, como se hizo el tope Garrobín el año pasado. Se hizo bien organizado, la gente salió contenta.
Entonces, darles las gracias por la oportunidad que nos dieron el año pasado. Realmente, como les digo, fue una actividad de gran provecho para todos, y esperemos este año —Dios primero— tal vez se pueda volver a efectuar el tope.
Muchísimas gracias y buenas noches.
Muchas gracias, Mariano. Juan Carlos Zeledón Maffio.

Muchas gracias y buenas noches. Igual, felicitar a Juan de verdad por la labor que ha venido realizando. Realmente, el hogar de ancianos es una institución, pero prácticamente de muy bien social, ¿verdad? Porque realmente ampara a muchos adultos mayores que están en abandono.
Igual, tuviste la oportunidad de estar con Kendall, ¿verdad? Y Kendall prácticamente es un máster, ¿verdad?, en temas de topes y ese tipo de actividades. Igual, lo insto a que más bien, si en un momento pudiera realizar ese evento así, sin mediar, ¿verdad?, mucho mejor todavía, porque hay más ganancia, ¿verdad?, primero.
Igual, aunque soy una persona muy proactiva, entonces realmente hay mucho futuro.
Y de verdad que agradecerle por la labor que venimos haciendo ahí. También un día estuvieron también por el lado de una publicación en Santa Marta, recogiendo también.
Se ve que les gusta trabajar. Entonces, eso creo que no se equivocaron en el elegido. Y de verdad que lo felicito, porque realmente cuesta hoy en día encontrar gente que tenga ese compromiso, ¿verdad?, de trabajar con ese cariño y ese esmero ante una institución tan, tan importante como un hogar de ancianos, ¿verdad?
Muchas gracias, de verdad. Chao, don Cristian.
Muchas gracias, señor presidente Juan. No me queda más que unirme a las felicitaciones por la labor en esta actividad, no solo tuya, sino también de los compañeros que te acompañan, de la Junta Directiva, de los compañeros del Consejo, que se pusieron la camiseta.
También agradecerte por esa labor invaluable y llena de amor que ustedes hacen para los adultos mayores y para personas que lo necesitan. Ese espíritu que usted tiene ha llenado el hogar de ancianos.
Lo has transmitido también a otras actividades.
En cualquier ayuda, en cualquier colaboración, cuando hay personas que ocupan, ahí estás metido de lleno, colaborando, buscándole solución al problema.
De verdad que solo me queda felicitarte. Ojalá que este año podamos superar esa meta que hiciste en el pasado tope y que puedas contar con toda la colaboración de este Consejo y de la administración municipal.
Doña Flor: Gracias, señor presidente. Quiero rescatar algo de lo que dijo Juan, con relación al estudio que hicieron para valorar. Bueno, un FODA, me parece que fue lo que dijiste.
Rescatar que prevaleció en ese estudio el amor, la entrega del personal, ese calor humano, ese trabajo. Yo creo que eso es muy importante para lo que sigue y para lo que venga. ¿Por qué? Porque si tenemos un personal comprometido, lo demás va saliendo. Entonces quería rescatar eso primeramente y felicitarlos una vez más.
Y consideraba, o considero, que tal vez la nota, por medio del Consejo, podría salir del acuerdo desde hoy para pedir el apoyo a la solicitud que hicieron a la Junta de Protección Social. ¿Esto por qué? Porque ganamos días, ¿verdad? Recuerden que los acuerdos tardan muchos días en salir, entonces podríamos hoy ganar más tiempo y apoyar esa nota que enviaron, en solicitud de la nueva UZ. Eso para ver si se toma en cuenta, además.
Retomando lo que decía la compañera, de la Iglesia, de la ayuda de los Consejos de Distrito, que me parece muy atinado, no sé si tienen un estimado de cuánto cuesta la electricidad. ¿Y cuánto crecería con lo del piso? Como para tener una idea de cuánto más o menos les cuesta, y que los Consejos de Distrito tal vez puedan valorar qué tanto podrían aportar, ¿verdad?
Y quería recalcar también que, por medio del hogar de ancianos, se dan ayudas complementarias. Por ejemplo, entregan camas, sillas de ruedas, colchones, a

personas adultas mayores que están en sus casas pero que también necesitan algún implemento. Entonces también esa parte el hogar la canaliza.
Esa era mi intervención. Muchas gracias.
Bueno, doña Flor, todos los hogares, como organización de bien social, lo que hacemos cada año es un planteamiento que se presenta en un instrumento que emite la Junta. No es una nota como tal, y ahí metemos los proyectos y el costo estimado de cada uno.
Eso es lo que se envía año con año a la Junta.
Con respecto a lo que indica, sí, nosotros… no sé si podamos aprovecharlo políticamente también. Estamos por recibir la visita de la presidenta ejecutiva de la Junta de Protección Social.
Porque en el 2022 se aprobó, bueno, se había presentado desde mucho antes, pero en el 2022 se aprobó un proyecto de 100 millones de colones para mejorar todo el equipo mobiliario del hogar, y se terminó ejecutando en el 2024 porque hay que volver a hacer estudios, presentar precios actualizados y un montón de requisitos. Es un proyecto tedioso, y se terminó ejecutando en el 2024.
Estamos esperando ahora que la Junta nos visite para hacer la valoración de ese proyecto. Entonces, por supuesto que yo estoy esperando para volver a presentar los nuevos proyectos y que ellos vean también la necesidad.
Y ojalá que alguno del Concejo, cuando tengan fecha, y de la Alcaldía también, nos pueda visitar para ayudar.
El hogar tiene un problema de infraestructura. Hay una parte con fugas internas de agua que han socavado el terreno y agrietado el edificio. Entonces hay un trabajo que se tiene que hacer.
Yo ya tuve reuniones con el INDER, sin embargo, me piden estudios de ingenieros que cuestan millones, ¿verdad? Entonces lo que hay que hacer es un preproyecto para financiar esos estudios y, después de eso, hacer la obra. O sea, va a pasar mucho tiempo para que se logre realizar.
Y también hay que pensar en el piso. De hecho, si hiciéramos el piso, habría que hacer un relleno del terreno, porque hay una parte completamente desfasada.
Sin embargo, ya hubo una valoración de un ingeniero que dice que no es un problema porque el terreno se está socavando, sino que fue algo que se generó en el momento porque la tierra en Juanilama es arcillosa, y al haber humedad, se expandió y generó ese efecto en el edificio. Pero no es que se esté abriendo por una falla o alguna situación natural.
Y sí, yo estoy muy orgulloso del equipo de trabajo que tenemos. Doña Flor, hemos rescatado esa parte y también hemos trabajado mucho la parte mental con ellos, porque hay un desgaste importante. Hay señores que son violentos, los insultan, les dicen cosas feas, y en la tarde los están abrazando. Eso genera un desgaste.
Y también quisimos cambiar ese chip que había de que el hogar era un lugar pobrecito, una institución pobre.
No. Somos una institución de bien social importante. Y cambiamos.
Cambiamos todo. Ustedes van ahora al hogar y hay políticas, reglamentos, como cualquier institución pública. Yo vengo de la función pública, así que implementamos eso, cambiamos el chip. No somos pobrecitos. Sí, somos una institución que no genera recursos, somos de bien social, pero no somos pobrecitos. Estamos para más.
De hecho, estamos trabajando para ver si en los próximos meses les damos uniformes y carnés de calidad, porque los que dimos antes no salieron tan buenos. Para que puedan identificarse cada vez que vayan a la Caja, a la clínica, al banco o a cualquier gestión institucional.
Y sí, tenemos que trabajar en activos como el piso, porque es importantísimo. Tenemos algo de lo que Esparza tiene que sentirse orgulloso, y hay que decirlo,

porque esto es un mundo. El tema de los hogares de ancianos es complicado. Nosotros no hacemos ningún tipo de discriminación con los señores que recibimos. Es más, el 85–90 % de nuestra población tiene discapacidad.
Y un porcentaje alto está encamado. Lo digo así porque un adulto mayor funcional, como cualquiera de nosotros, tiene un costo operativo muchísimo menor que un adulto mayor encamado, que necesita ser alimentado por sonda, que hay que rotarlo cada 2 horas para que no se llague, que se baña en cama. ¿Por qué? Porque necesita personal prácticamente exclusivo para atenderlo.
Y eso, por supuesto, incrementa los costos. Pero el monto por señor que dan las instituciones públicas es el mismo, esté encamado o no. Entonces, obviamente no alcanza.
Y nosotros no vemos eso. Vemos la parte humana. Por eso les comentaba lo del proyecto, porque las camitas que desocupamos, que las tenemos ahí, las estamos prestando. En algún momento valoramos venderlas para generar recursos para el hogar, pero decidimos prestarlas, porque nuestro enfoque siempre sigue siendo social. Y hay gente que lo necesita.
Necesita la camita y el colchón hospitalario, entonces nosotros estamos en esa apertura también como institución.
Y quería, perdón, nada más quería decir: agradecerle a Juan Carlos las palabras que me dirigió, y a los compañeros también, Cristian, hacia mi persona. Tal vez inmerecidas, porque yo soy una persona que desde muy niño... Yo no nací en Esparza, me vine antes de casarme, me casé y ahora mis hijos todos son esparzanos, naturales.
Pero desde niño me gusta el servicio a la comunidad. Yo más bien quiero aprovechar el espacio para decirles que cuando ustedes quieran hacer un evento... A veces le doy seguimiento al Consejo —mi esposa está quieta, a veces más que todo para ver a qué hora va a llegar el bebé y la comida, ¿verdad?— pero bueno... Obviamente hay sesiones calientes y hay roces.
Y actividades como el alto...
Yo lo que digo es: gente de Esparza ayudando, y eso es lo que nosotros como ciudadanos queremos ver. Así que cuando ustedes quieran hacer una actividad, no importa si son rojos, verdes o amarillos los que lo vayan a organizar, cuenten conmigo en lo que yo pueda ayudarles como persona y como profesional. Porque esa parte a mí me gusta.
Y tenemos que dar ejemplo.
Como líderes del cantón, en la parte política o liderando alguna institución, tenemos que ser ejemplo para que las comunidades, la gente, también se sume. No se trata de que lo vean todo servido, pero que se sumen y que participen en actividades, sean de limpieza o lo que sea. Cuenten con mi apoyo también como persona. Muchas gracias, señor presidente. Ya no le interrumpo más.
Don Diego... No sé si habría alguna intervención más. Cerraríamos con él, tal vez. Yo preferiría esperar la nota para que vaya con la formalidad. Por ejemplo, que diga en qué fecha le dieron el vehículo, la placa, el kilometraje —que debe tener 800 mil kilómetros o más, seguro—, cuántos adultos mayores transporta, todo ese tipo de datos. Que la carta vaya muy bien estructurada.
Eso nos permitirá tomar un acuerdo en Junta Directiva en dos días hábiles. Tal vez el lunes. Así no ganamos nada si no va bien hecha. Es mejor que la nota se acompañe del acuerdo del Consejo Municipal. Nosotros ocupamos la nota, retomamos la carta y la acompañamos con el acuerdo.
Muy bien. Don Diego Estrada... Creo que con él terminaríamos, compañeros.
Unos puntos para consultar a Juan. Yo, sabiendo que en diciembre pasado se recibió la visita de la embajadora de España...

Y también dentro de las publicaciones vi como que se había hablado de ciertos acuerdos o apoyos que iban a tener. Puntualmente, ¿qué apoyos han logrado conseguir hasta la fecha? O si todo quedó como tentativo, ¿verdad? ¿Algo que vaya a beneficiar al hogar?
Y también, al inicio de tu exposición, decías que evidentemente las necesidades superan las finanzas o los ingresos económicos que se tienen. Pero también me gustaría saber: ¿en qué aporta o en qué se invierte el dinero que aporta esta municipalidad con el tema de la Ley Caldera, que se gira cada año?
¿En qué lo invierten ustedes en el centro, verdad? Obviamente no estoy diciendo que con eso se va a solucionar todo, sino que también es importante que usted, como gerente general, tal vez haga una pequeña reseña de en qué se invierte ese dinero. Gracias.
—Sí. Con respecto a la visita de la embajadora de España...
Bueno, la idea fue que ella conociera el centro y las necesidades. Que lo viera realmente ella directamente, y no que se lo contáramos o se lo escribiéramos en un oficio.
Ella fue muy honesta. Me dijo que el gobierno —lo que ella representa— no tiene el presupuesto ni los recursos para este tipo de población. Sin embargo, me dijo que sí tenía los contactos para tocar puertas.
Y en eso quedamos, en que iba a gestionar. Yo estaba más bien por enviarle una carta consultándole si se había podido gestionar algo. Ya han pasado como cuatro meses desde esa visita, ¿verdad? Pero no quedó nada fijo. Sí se llevó la inquietud y se fue con esa parte, pero al final no se pudo concretar nada formal. Nada que se pueda decir: "Vamos a financiar tal cosa" o "la mitad de tal cosa".
Con respecto a lo que menciona sobre la Ley Caldera...
Nosotros tenemos un presupuesto bastante ajustado, ¿verdad? El que otorgan FORESAFT, CONAPAN y la Junta, y está dividido en partidas presupuestarias. Ustedes conocen un poco de eso, ya que también lo ven al aprobar presupuestos, etc. Entonces, dependemos mucho de los depósitos que nos giran.
Por ejemplo, si hoy la Junta me deposita para salarios, yo hago un análisis de cuánto representa la carga de planilla de este mes y decido: "Esto lo puedo pagar de aquí, esto de allá". Los recursos de la municipalidad no se usan para pagar salarios ni cargas sociales, pero sí nos sirven para comprar alimentos, pagar facturas de alimentación o de pañales.
Los tres o cuatro gastos más grandes del hogar son: salarios, cargas sociales, pólizas, alimentos, útiles de limpieza y pañales. Luego vienen los medicamentos y artículos médicos. Porque, aunque en teoría somos un centro de cuido y no de atención, la realidad actual nos obliga a cubrir también esa parte. Por eso contamos con equipo para resolver algunas emergencias.
Hace un mes y medio, la Caja del Seguro Social nos llevaba los tanques grandes de oxígeno porque tenemos un adulto mayor oxígeno-dependiente las 24 horas del día, los 7 días de la semana. También tenemos un adulto mayor de 104 años que necesita oxígeno dos veces al día. Sin embargo, por temas logísticos, la Caja ya no puede seguir llevándolos.
Entonces, usamos la buseta para ir cada día y medio a traer cuatro cilindros de oxígeno que pesan bastante, para tener abasto suficiente, ya que hay que estarlos cambiando constantemente.
Así es como invertimos los recursos. Como les decía, hay situaciones que la Caja no puede cubrir. Si un adulto mayor recibe subsidio del Estado y no tiene familia, nosotros tenemos que ver cómo resolvemos. A veces hay que pagar citas con especialistas porque, por ejemplo, un señor tiene un problema serio y la cita con el especialista del Seguro está para el próximo año.

Entonces no queda más que pagar por fuera y buscar la referencia para que lo atiendan más rápido. Eso pasa, y así es como se distribuye el presupuesto, que no es mucho. Lástima que no traje el dato exacto de cuánto nos corresponde este año. Creo que bajó un poco... no, en realidad subió, pero no por mucho.
El presupuesto es anual y se entrega en tres partes. Y, como les decía, lo que se gasta en el hogar cada mes ronda entre los 13 y 15 millones de colones. A veces incluso más. Es decir, es un costo mensual alto. Gracias.
Muchas gracias. Entonces, compañeros, daríamos por recibido el informe del señor gerente del Hogar y de sus compañeros, en los términos en que fue expuesto.
Podemos tomar un acuerdo de felicitación para la gerencia, la Junta Directiva, el personal del hogar y todas las personas que colaboran y han sido parte del Hogar, especialmente por esta actividad que permitió recaudar fondos. Nos hubiera gustado que se recaudara más, pero bueno, también es parte del aprendizaje. Seguimos adelante.
Les parece si lo votamos en firme. Muchas gracias, compañeros.
SE ACUERDA: Externar una felicitación a la gerencia, la Junta Directiva, el personal del Hogar de Ancianos y a todas las personas que colaboran y han sido parte del Hogar. Especialmente por esta actividad que permitió recaudar fondos.
ACUERDO DEFINITIVAMENTE APROBADO POR UNANIMIDAD. (Artículo 45).
A las diecinueve horas con cincuenta y cinco minutos del miércoles siete de mayo del dos mil veinticinco, la presidencia da por finalizada la sesión. U.L.-

Dr. Fernando Villalobos Chacón	**Margoth León Vásquez**
PRESIDENTE	**SECRETARIA**